¿Hay algún rayo de luz en el mercado de trabajo?

Isidoro García,
Bolsa de Empleo del COITT

¿Hemos tocado fondo en la destrucción de empleo y ya empezamos a subir creando empleo?

Pues depende como te "haya ido en la feria", pues hay áreas, sectores , mercados que aun no han tocado fondo y hay otros que ya están subiendo, por tanto, creando empleo.

Si miramos en nuestro mercado, se ve que los operadores están volviendo a invertir en desplegar infraestructuras, tanto de Fibra Óptica como LTE, la nueva tecnología de móviles, creando empleo y movimiento en el sector, pero dista mucho de la cantidad y de la calidad que se requería hace 10/15 años, entre otras cosas, porque la tecnología facilita esa implantación y en muchos casos no se requiere la formación de Ingeniero para llevarla a cabo.

También vemos a través de las ofertas que nos llegan a la Bolsa de Empleo que se sigue demandando mucho Ingeniero con perfil Informático ya que las nuevas aplicaciones lo requieren , así como Ingenieros para trabajar en el campo de las " siglas" tales como HTML5, JEE5, SAP , BBDD (Oracle, MySQL), CRMs, JAVA-SCRIP, ETL-SQL, etc.

Según el informe de empleo que ha sacado Adecco, se empieza a crear empleo de calidad y Madrid es la región que esta a la cabeza, seguida de Cataluña y a menor distancia Andalucía.

También según dice dicho informe, los profesionales mas buscados en el año pasado son los comerciales con una cuota del 40,59 % del mercado y se espera lo mismo para este año. Sabemos que un Ingeniero no entra en la facultad para ser comercial, pero es una actividad que cada día tiene mas posibilidades de empelo porque la mayoría de la fabricación viene de afuera, por tano aquí toca venderla y ante un mercado escaso y la crisis existente, el área comercial es la posible tabla de salvación para las empresas.

Otra puerta para el Ingeniero "comercial" es ayudar a empresas que quieren implantarse en España a desarrollar su porfolio en nuestro mercado. Hay empresas grandes que desembarcan con más medios y recursos, pero también ahora hay una veta de empresas Start ups que buscan implantación de su producto o de sus soluciones en nuestro mercado buscando equipo comercial que lo haga. Esto merecería explicarlo en otro capitulo aparte, pero la posibilidad existe hoy en dia.

Otra solución muy demandada en estos momentos es trabajar en "micro empresas", empresas de menos de 10 empleados en las que puedes ser solo empleado o empresario participando en el capital social. Para tener éxito debes ser "bueno", mejor dicho "muy bueno" en lo que haces y vendérselo a varios clientes para no ser mono dependiente de un solo cliente.

Vamos hacia un mercado de grandes empresas globales, tanto en mercado como en producto y muchas empresas pequeñas muy especializadas en un producto/servicio.

Siempre queda el mercado internacional que sigue siendo activo en nuestro sector, pero no cualquiera cumple los requisitos que solicitan; es decir, poseer un buen expediente académico, tener algo de experiencia, lo que sumará puntos, y, sobre todo, tener un muy buen nivel de inglés y un mediano nivel del idioma del país al que quieras ir.

Recientemente han salido informes en donde dicen que dos tercios de los que salen, regresan al año, lo que no dicen si es debido a falta de adaptación o a que "no todo el monte es orégano" o a terceras causas.

Sigo pensando que salir al extranjero y trabajar "codo a codo" con otros profesionales y en otras empresas que te aporten su experiencia y punto de vista es muy positivo y a la larga revierte en tu CV y en tu carrera profesional. Sin duda, eso da sus frutos, y lo digo por propia experiencia. Pero ya se sabe, no todo es de color de rosa.